

Area Sales Manager

Off Trade (Handel)
(m/w/d)

Fever-Tree Ltd. wächst international in rasantem Tempo und **GDP Global Drinks Partnership GmbH**, als Tochtergesellschaft, ist der Wachstumsmotor in Deutschland. Wir vertreiben sowie vermarkten Premiumgetränke in der Gastronomie und im Handel. Unsere herausragenden Marken sind u.a. Fever-Tree Mixers aus London, Estrella Damm Bier aus Barcelona, Inverroche Gin aus Südafrika, Illusionist Gin und Sentinel Rum aus München.

GDP ist ein etabliertes Unternehmen mit Start-up-Flair. Wir haben fantastische Produkte, großartige Kolleg:innen, faire Vergütung, Benefits und kurze Entscheidungswege. In unserem international geprägten Team zählt jeder Einzelne und trägt maßgeblich zum Erfolg bei.

Wir suchen motivierte(n) Kolleg:innen, um den Erfolg von Fever-Tree und des GDP-Portfolios im Handel für das Gebiet NRW (mit viel Fokus auf Düsseldorf) weiter auszubauen.

Was du mit GDP und Fever-Tree erreichen wirst

- Selbständige und partnerschaftliche Betreuung bestehender Kundenbeziehungen, sowie die Erschließung neuer Kundenpotentiale im definierten Gebiet bei LEH, GAM, C&C und GfGh
- Steigerung des Volumenwachstums aller GDP Marken im anvertrauten Gebiet durch u.a. optimale Warenplatzierung und die Absprache und Umsetzung von Zweitplatzierungen
- Sicherstellung der Warenverfügbarkeit in bei dem Getränkefachgroßhändler
- Du setzt die regionalen Kundenmarketing-, Promotion- und Absatzförderungspläne zielorientiert um (u.a. Durchgänge, Vermarktungsaktionen)
- Du bist über die aktuellen Trends bei Premium-Getränken und in deinen regionalen LEHs auf dem Laufenden
- Du identifizierst Umsatztreiber und nutzt sie durch die Entwicklung geeigneter Maßnahmen für die regionale Planung

Was du auf den Tisch bringst

- Eine kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Erfahrung
- Kommunikationsstärke, Fachkompetenz und Zuverlässigkeit
- Eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Eine analytische und unternehmerische Denkweise
- Eine Leidenschaft für den Handel und für die Marken im Portfolio
- Kenntnisse der gängigen MS-Office-Anwendungen, CRM-System
- Englisch Grundkenntnisse (B1)

Was wir servieren

- Die Möglichkeit, das Geschäft und die Markenentwicklung maßgeblich zu beeinflussen - du kannst etwas bewegen und mit uns wachsen!
- Internationales und wirklich freundliches Team
- Start-up-Flair mit flachen Hierarchien und hoher Transparenz
- Faire Vergütung
- 6 Wochen Urlaub
- Vom Unternehmen bezahlte Krankenzusatzversicherung
- Lebensversicherungsschutz vom ersten Tag an
- Betriebliche Altersvorsorge
- Fantastische Premiummarken in einer wachsenden Kategorie, mit denen du dich stolz identifizieren kannst (und die du natürlich gerne trinkst!)



Is this your perfect mix(er)?

To apply contact.

Jenna Lemerise
(HR Business Partner)
lernerise@gdp-drinks.de
+49 (0) 173 625 65 32
www.gdp-drinks.de